

Historia Económica Mundial 1950-1990

World Economic History 1950-1990

Abraham Aparicio Cabrera*

Resumen

Este artículo presenta un breve recorrido por los hechos más relevantes ocurridos en la economía mundial durante la segunda mitad del siglo xx. El artículo revisa el desempeño económico del periodo de mayor esplendor del capitalismo (décadas de 1950 y 1960); el ascenso de las economías del sureste asiático, la crisis del dólar, la crisis del precio del petróleo y la crisis de la deuda externa latinoamericana (décadas de 1970 y 1980); el colapso del socialismo en Europa Oriental, el impulso de los procesos de integración y globalización económica, y el despegue de la economía china (década de 1990).

Palabras clave:

- Evaluación de programas
- Experimentos sociales
- Dilemas éticos

Abstract

This article presents a brief review of the most important events in the world economy during second half of twentieth century. The article reviews the best economic performance of the capitalism (1950s and 1960s); the ascend of the Southeast Asian economies, the dollar crisis, the oil price crisis and the Latin American external debt crisis (1970s and 1980s); the collapse of socialism in Eastern Europe, the expansion of economic integration and globalization, and the rise of the Chinese economy (1990s).

Keywords:

- Program Evaluation
- Social Experiments
- Ethical Dilemmas

JEL: N00, N10

Introducción

Se presentan los hechos económicos más destacados sucedidos durante la segunda mitad del siglo xx, con lo cual se pretende abarcar el temario del segundo curso de dicha Historia Económica General.

Los años maravillosos del capitalismo: décadas de 1950 y 1960

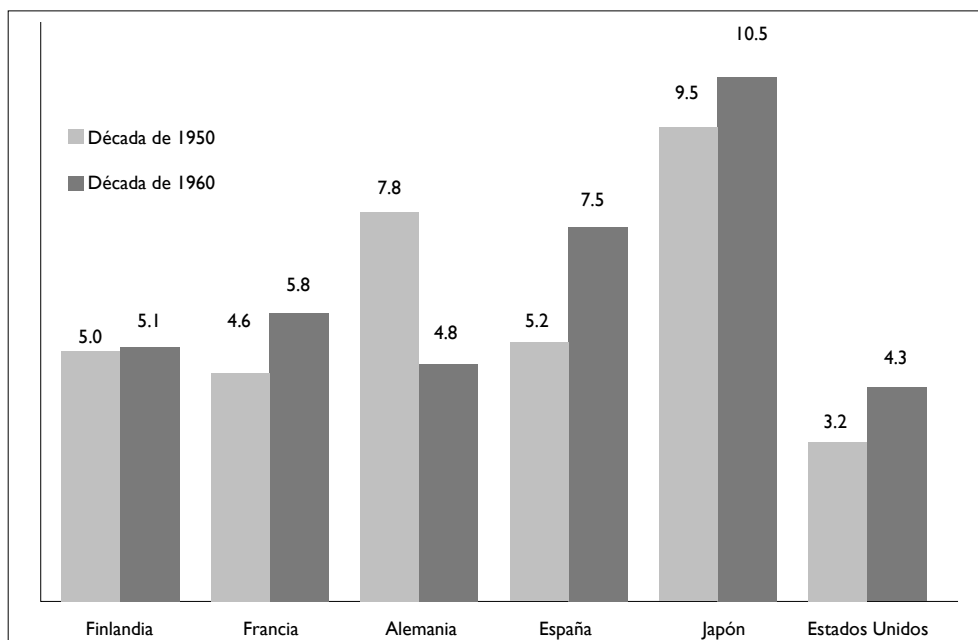
Una vez que Europa y Japón recibieron la ayuda de los organismos internacionales comenzó una rápida recuperación de sus economías, que sumada al crecimiento acelerado que ya experimentaba la economía de Estados Unidos por el impulso de la guerra, llevó a la economía mundial a su periodo de mayor esplendor. La producción industrial mundial alcanzó niveles sin precedentes:

* Profesor adscrito a la División de Estudios Profesionales de la Facultad de Economía de la UNAM. ■ ■ ■

5.6% de crecimiento promedio anual entre 1948 y 1971. Durante esos años, la producción creció mucho más rápido que la población, lo que incrementó el bienestar material y el nivel de vida de las personas, y la inflación se mantuvo bajo control.

Las condiciones que hicieron posible este prolongado auge fueron, entre otras, la abundante disponibilidad de capital, energéticos baratos y un fuerte gasto público. La tesis Lundberg-Jánossy explica el crecimiento de Europa Occidental y Japón como el aprovechamiento de un espacio adicional para el crecimiento producto de su retraso respecto a Estados Unidos.¹

Gráfica I
Crecimiento de la Producción, 1950-1960
(variación porcentual promedio anual)



Fuente: Wee (1986: 46).

Por el lado de la demanda, contribuyeron al auge económico en Europa: el aumento de los salarios por la escasez de mano de obra y las presiones de los sindicatos, y el aumento de las exportaciones por su reintegración al comercio mundial y su propio proceso de integración (Comunidad Económica Europea). En el caso de Japón resultó fundamental el aumento de la

¹ Wee, (1986: 49).

y capital a sectores de alta productividad; el cambio en la estructura de la ocupación en el sector industrial, es decir, que la mano de obra pasa de empleos de baja productividad a empleos de alta productividad; el aumento de los salarios en función de la productividad en las pequeñas, medianas y grandes empresas; la competitividad de las exportaciones japonesas gracias a la subvaluación de su moneda (360 yenes por 1 USD); un intenso esfuerzo en la educación superior que logró incrementar en la década de 1950 tres veces la disponibilidad de ingenieros; y una capacidad de ahorro muy elevada de la población que sirvió para financiar la inversión privada a través de un sistema bancario mixto, el ahorro alcanzó 30% del Producto Interno Bruto (PIB).⁷

Durante este periodo en Japón la tasa de inversión de las empresas (maquinaria, equipo y construcción residencial y no residencial) fue de 32% del tamaño de la economía, lo cual es todavía más significativo si consideramos que la inversión en vivienda no fue muy representativa. El acervo de capital de Japón se elevó más rápidamente que en otros países, cerca de tres veces más que en Estados Unidos, Alemania y la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS). Así mismo, Japón hizo un esfuerzo muy considerable para impulsar el cambio tecnológico al dedicar 1.4% del PIB a investigación y desarrollo científico; en cuanto al número de científicos e ingenieros trabajando en investigación científica pura y aplicada, en 1964 Japón era el tercer lugar mundial, sólo debajo de Estados Unidos y la URSS. El gobierno contribuyó al auge económico mediante la reconstrucción de la estructura institucional y financiera para la expansión industrial y la promoción de exportaciones. También canalizó enormes recursos a la inversión y promovió la investigación y el desarrollo científicos.⁸

Igualmente el mundo en desarrollo se vio favorecido en este periodo. Según una estimación del Banco Mundial, la renta por persona aumentó en los países en desarrollo entre 1950 y 1975 a un promedio anual de casi 3%. En estos países el gasto público aumentó e incidió de manera proporcional en el incremento del ingreso *per capita* (ley de Wagner) y se canalizó a la infraestructura de transportes, comunicaciones y sistema educativo.⁹

Sin embargo, hubo un desarrollo económico contradictorio (entre lo viejo y lo nuevo) que tuvo como consecuencia una muy desigual distribución de la renta. Los países exportadores de petróleo del cercano oriente tuvieron una cuantiosa inversión nacional y extranjera, y buena parte de los petro-dólares

⁷ *Idem.*

⁸ *Idem.*

⁹ Wee, (1986: 57-60).

Cuadro 1 Comparativo de desempeño económico, 1950-1973				
			Japón	México
Exportaciones	TMCA Volumen	1950-1973	15.40	4.30
Exportaciones <i>per capita</i>	TMCA	1950-1973	14.10	1.00
Inflación	TMCA, deflactor del PIB o IPC	1950-1973	5.20	5.60
Desigualdad del Ingreso	Ingreso per capita del decil superior como múltiplo del Ingreso per capita de los dos deciles inferiores	1970	7.50	25.50
Acervo de Capital Fijo	TMCA	1950-1973	7.98	6.08
Acervo de Capital Fijo <i>per capita</i>	TMCA	1950-1973	6.76	2.79
Inversión Bruta	% del PIB nominal	1950	25.50	14.10
		1973	38.20	21.40
Años de Educación ^{1/}	promedio, ambos sexos	1950	9.11	2.60
		1973	12.09	5.22
Crecimiento Demográfico	TMCA	1950-1973	1.10	3.20
PIB real	TMCA	1950-1973	9.29	6.38
PIB <i>per capita</i>	TMCA	1950-1973	8.05	3.08
Productividad Total de los Factores	TMCA	1950-1973	5.47	1.91

^{1/} Personas 15 años y más.

TMCA = Tasa media de crecimiento anual.

Fuente: Maddison, 1992: 85-114.

Crisis económicas y auge en Asia: décadas de 1970 y 1980

Las décadas de 1970 y 1980 se caracterizan por recesiones en Estados Unidos, Europa y América Latina, y por un crecimiento sostenido de la producción en algunos países del sureste asiático. Tres crisis marcaron estas décadas: la del dólar, la de los precios del petróleo y la de la deuda externa. Las dos primeras provocaron una espiral inflacionaria en las economías desarrolladas y la última dejó a las economías de América Latina en una posición muy endeble para hacer frente a los retos que impondría la economía mundial de finales del siglo xx.

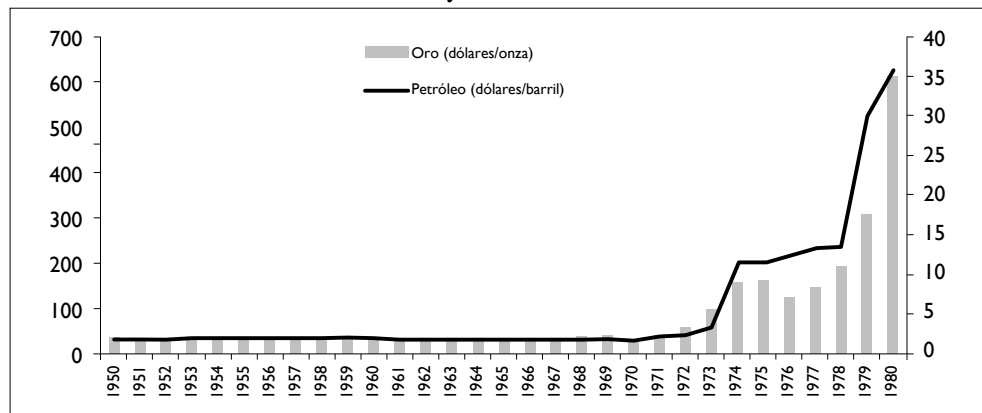
Devaluación del dólar y aumento del precio del petróleo

La ampliación del patrón oro (diciembre de 1958) había reforzado considerablemente el papel del dólar como moneda de reserva internacional, y el sistema de tipos de cambio fijos se basaba en la convertibilidad-oro del dólar

(35 USD por onza de oro) por lo que la confianza en ello debía mantenerse a toda costa. Sin embargo, existía una abundancia de dólares que se habían inyectado a la economía mundial desde el final de la segunda guerra mundial, lo que provocó la sobrevaluación del dólar; favorecía las importaciones y limitaba las exportaciones, dando como resultado un enorme déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos norteamericana. Por ello, el 15 de agosto de 1971 el presidente Nixon suspendió la convertibilidad-oro del dólar como una medida desesperada para revertir el déficit en cuenta corriente,¹⁴ pero la medida devaluatoria sólo consiguió desatar la inflación en la economía norteamericana.

Aunado a lo anterior, en 1973 la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) decidió no exportar más petróleo a Estados Unidos y a sus aliados de Europa Occidental por haber apoyado a Israel durante su conflicto con Siria y Egipto, lo que reforzó la inercia inflacionaria. La gráfica 2 ilustra el espectacular incremento que sufrieron los precios del oro y del petróleo a partir de la década de 1970.

Gráfica 2
Precios del Oro y del Petróleo, 1950-1980



Fuentes: Petróleo: <http://www.bp.com/en/global/corporate/about-bp/energy-economics/statistical-review-of-world-energy-2013/statistical-review-1951-2011.html>.

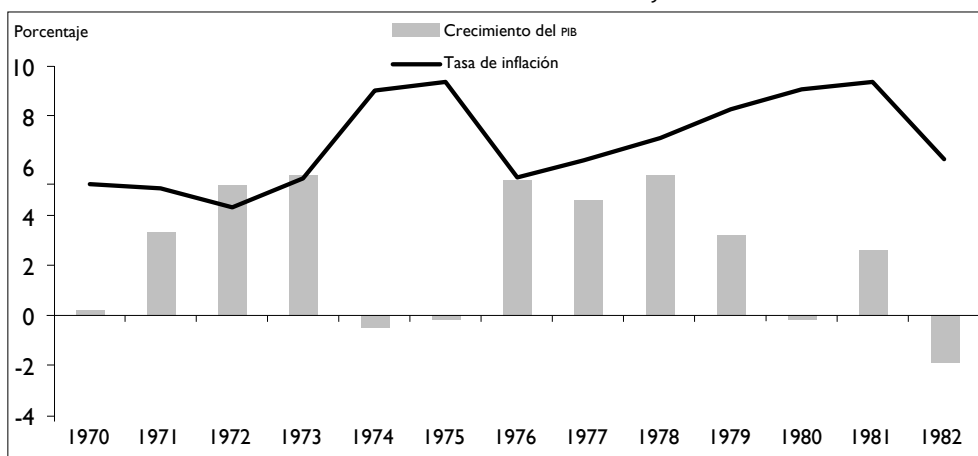
Oro: http://www.sonami.cl/index.php?option=com_content&view=article&id=225&Itemid=118.

Las presiones inflacionarias fueron combatidas con el alza en la tasa de interés y con el aumento de los impuestos, pero estas medidas de política económica restrictiva (fiscal y monetaria) provocaron la contracción del crecimiento

¹⁴ Wee, (1986: 89).

económico y el correspondiente aumento en el desempleo, pero no lograron revertir la inflación.¹⁵ La economía mundial se enfrentó así a un nuevo fenómeno (caída de la producción no en un contexto de deflación, sino de inflación) al que se le dio el nombre de “stagflación” (estanflación).¹⁶ La gráfica 3 ilustra este fenómeno para la economía de Estados Unidos.

Gráfica 3
Estanflación en Estados Unidos, 1970-1982



Fuente: <http://www.bea.gov/national/Index.htm>.

El problema de la deuda externa en América Latina¹⁷

La abundancia de dólares en el mercado mundial hizo que llegara un gran flujo de capitales hacia los países en desarrollo calculado en unos 131 000 millones de dólares, a precios de 1929. En el contexto inflacionario ya señalado, la racionalidad económica aconsejaba pedir dinero prestado para financiar la expansión económica pues la tasa de interés real era negativa (-11.8% en 1977). Por lo anterior, algunos países de América Latina decidieron tomar grandes créditos contratados en dólares, a corto plazo y a una tasa de interés flotan-

¹⁵ En la política económica keynesiana se supone que la inflación creciente es producto de una economía sobrecalentada, por lo que es razonable “enfriarla” mediante una política económica restrictiva, la cual no debe causar mayores problemas en la esfera de la producción y del empleo. Sin embargo, debido a que se trataba de una inflación de costos y no de una inflación de demanda agregada, las medidas de corte keynesiano fueron inefectivas para reducir la inflación y sólo ahondaron la contracción económica.

¹⁶ Wee, (1986: 91-103).

¹⁷ Maddison, (1988: 52-77).

de estabilidad de precios que sólo aumentaban 10.7% en promedio de manera anual. Este auge se debió a un esfuerzo sostenido por elevar el nivel de la inversión que se financió con recursos internos y cambios institucionales (la inversión era 11% del PIB en 1950 y pasó a 25% del PIB en 1982); eran economías abiertas al comercio internacional (sus exportaciones representaban 25% del PIB en 1983); tenían un tipo de cambio que fomentaba las exportaciones, muy poca deuda externa y una distribución del ingreso más igualitaria que en América Latina.

Indonesia, que tuvo en el petróleo su principal producto de exportación, logró que el PIB real creciera 6.6% promedio anual; la India creció 4% promedio anual aunque la producción agrícola representaba todavía 30% de su PIB; Taiwán (Formosa) creció a 7.3% promedio anual; Corea del Sur creció 7.7% promedio anual y se convirtió en el prototipo de un país de industrialización reciente exitoso, ya que elevó sus exportaciones de manufacturas, como porcentaje de sus exportaciones totales, de 0 a principios de 1950 a 90% en 1983.

Reestructuración del capitalismo mundial: década de 1990

El fin del comunismo en Europa Oriental

El derrumbe del comunismo en Europa Oriental tuvo efectos dispares en la economía mundial. En Estados Unidos y las economías más desarrolladas de Europa occidental el fin del comunismo trajo una era de bonanza económica a partir de 1990 que acabaría abruptamente en el año 2001, pero en los países que formaban el bloque socialista se multiplicaron los males sociales producto de una transición, en la mayoría de los casos desordenada, hacia el capitalismo.

Entre las causas de orden económico del colapso del comunismo europeo se encuentra que en la URSS los indicadores de la economía, desde 1970, crecían cada vez más lento e incluso se registraban tasas negativas en la producción industrial y agrícola, en la inversión de capital, en la productividad del trabajo y el ingreso real *per capita*. Este deterioro de la economía afectó el desempeño de indicadores sociales básicos: la tasa de mortalidad dejó de descender y la esperanza de vida media al nacer se mantuvo constante durante dos décadas. A lo anterior, había que agregar una burocracia corrupta e incompetente que funcionaba mediante un sistema de patronazgo, nepotismo y pago.²⁰

Los elevados ingresos que obtenía la URSS por sus ventas de petróleo pospusieron la necesidad de reformas económicas y le permitieron pagar

²⁰ Hobsbawm, (1996: 468-69).

Europa) por un lado, y Japón y algunos países del pacífico asiático²⁴ en desarrollo, por el otro. El deterioro de la balanza comercial de Estados Unidos se explica por la derrama de dólares a nivel internacional, la fuerte expansión de su demanda interna sostenida por el déficit público, y la fortaleza del dólar frente al yen, el marco y otras monedas.²⁵

Durante la década de 1990 se profundizó el proyecto de integración económica, monetaria, política y social de la Unión Europea. Con el Tratado de Maastricht (1992) quedó establecida formalmente la Unión Monetaria Europea o Eurozona (zona en la que está vigente el euro) integrada por 16 países, en los cuales el euro se constituyó en moneda de curso legal a partir de su emisión en 2002. La adopción del euro implicó la renuncia a las políticas monetarias y cambiarias independientes por parte de los bancos centrales nacionales para que sea el Banco Central Europeo (BCE) el gestor de dichas políticas.²⁶

La globalización no avanza hacia la mundialización, sino hacia la conformación de tres grandes bloques regionales y una vasta periferia marginal: Norteamérica, Europa y Asia Pacífico Japón. La integración de estos bloques obedece a procesos históricos en los cuales los sistemas productivos de los países participantes se vincularon con su respectiva potencia dominante y crearon “espacios económicos naturales”.²⁷

China como nueva potencia económica

Durante al final de la década de 1990 ya se podían observar los efectos de las reformas económicas en China. El nuevo rumbo que emprendió China a partir de 1976 significaba un franco reconocimiento público de que eran necesarios cambios radicales en la estructura del “socialismo realmente existente”,²⁸ y esos cambios llevarían a China a constituirse en la segunda economía más grande del planeta en la primera década del siglo XXI.

Entre los factores que favorecieron a China pueden mencionarse los siguientes: tuvo menos sesgos heredados de la planificación central (menos pronunciados y menos inconvenientes que la URSS); que su comercio exterior ya

24 NIC's (Taiwán, Corea del Sur, Hong Kong y Singapur) y ASEAN 4 (Tailandia, Malasia, Indonesia y Filipinas).

25 Yanagihara, (1990: 32-35).

26 Resico, (s/f: 329-333).

27 Guillén, (1994: 381), esto último podría tomarse como una confirmación empírica de la *Grossraumwirtschaft Theorie* (véase Aparicio, 2013b: 110-111).

28 Hobsbawm, (1996: 468).

uno de los hechos económicos sucedidos durante cuatro siglos (xvii-xx), sin embargo, resultan útiles para que los estudiantes de nuestra Facultad preparen sus clases.

Bibliografía

- Aparicio, Abraham (2011), Iniciación al estudio de la historia económica general, en *Economía Informa* 366: 85-96.
- Aparicio, Abraham (2013a), Historia económica mundial siglos xvii-xix: revoluciones burguesas y procesos de industrialización, en *Economía Informa* 378: 60-73.
- Aparicio, Abraham (2013b), Historia económica mundial 1870-1950, en *Economía Informa* 382: 99-115.
- Bustelo, Pablo (1999), Resultados, interpretaciones y enseñanzas de la reforma económica china (1978-1998), en *Comercio Exterior*, Vol. 49, Núm. 7: 603-609.
- Guillén, Arturo (1994), Bloques regionales y globalización de la economía, en *Comercio Exterior*, Vol. 44, Núm. 5: 379-386.
- Hobsbawm, Eric (1996), *Historia del siglo xx, 1914-1991*, Crítica Grijalbo Mondadori, Barcelona.
- Maddison, Angus (1987), *Crecimiento económico en el Japón y la URSS*, Fondo de Cultura Económica, México.
- Maddison, Angus (1988), *Dos crisis: América y Asia 1929-1938 y 1973-1983*, Fondo de Cultura Económica, México.
- Resico, Marcelo F. (s/f), *Introducción a la Economía Social de Mercado*, Edición Latinoamericana, Fundación Konrad Adenauer, Argentina, Consultado en <http://es.scribd.com/doc/70370125/Marcelo-F-Resico-Introduccion-a-la-Economia-Social-de-Mercado>.
- Tavares, María (1980), *De la sustitución de importaciones al capitalismo financiero. Ensayos sobre la economía brasileña*, Fondo de Cultura Económica, México.
- Wee, Herman van der (1986), *Prosperidad y crisis. Reconstrucción, crecimiento y cambio, 1945-1980*, Crítica, Barcelona. Colección Historia Económica Mundial del Siglo xx, vol. 6.
- Yanagihara, Toru (1990), El triángulo del Pacífico: Estados Unidos, Japón y los países asiáticos menos desarrollados, en *La inserción de México en la cuenca del Pacífico*. Alejandro Álvarez y John Borrego (coords.), Facultad de Economía, UNAM, Vol. I, pp. 31-41.